城市经理
薪资范围：6000-30000 元/月（上不封顶）

岗位职责：
1.负责凯励程产品渠道开发与推广工作，渠道包括 4S 店、汽车集团、金融/担保等；
2.维护和管理销售渠道的客情关系；
3.负责销售团队的组建和管理，制定绩效考核指标，带领团队达成业绩目标；
4.及时反馈行业信息，搜集、分析市场数据；
5.开展产品推广及促销工作；

任职要求：
1、本科及以上学历，市场营销等相关专业；
2、4 年以上汽车行业工作经验，4S 店销售管理、汽车集团/厂商、融资担保、汽车后市场、
车联网行业销售管理工作经验优先；
3、具备较强的销售技巧与销售能力，拥有丰富的渠道开发经验，陌拜能力强者优先；
4、良好的沟通表达能力，具备专业的商务谈判能力；
5、具有很强的事业心，具备良好的职业素养和商务礼仪；
6、良好的组织协调能力与团队管理能力，丰富的销售团队管理经验；
7、事业心强、专业、敬业，抗压能力强，具有狼性销售野心、结构导向，能够适应经常出
差者优先。